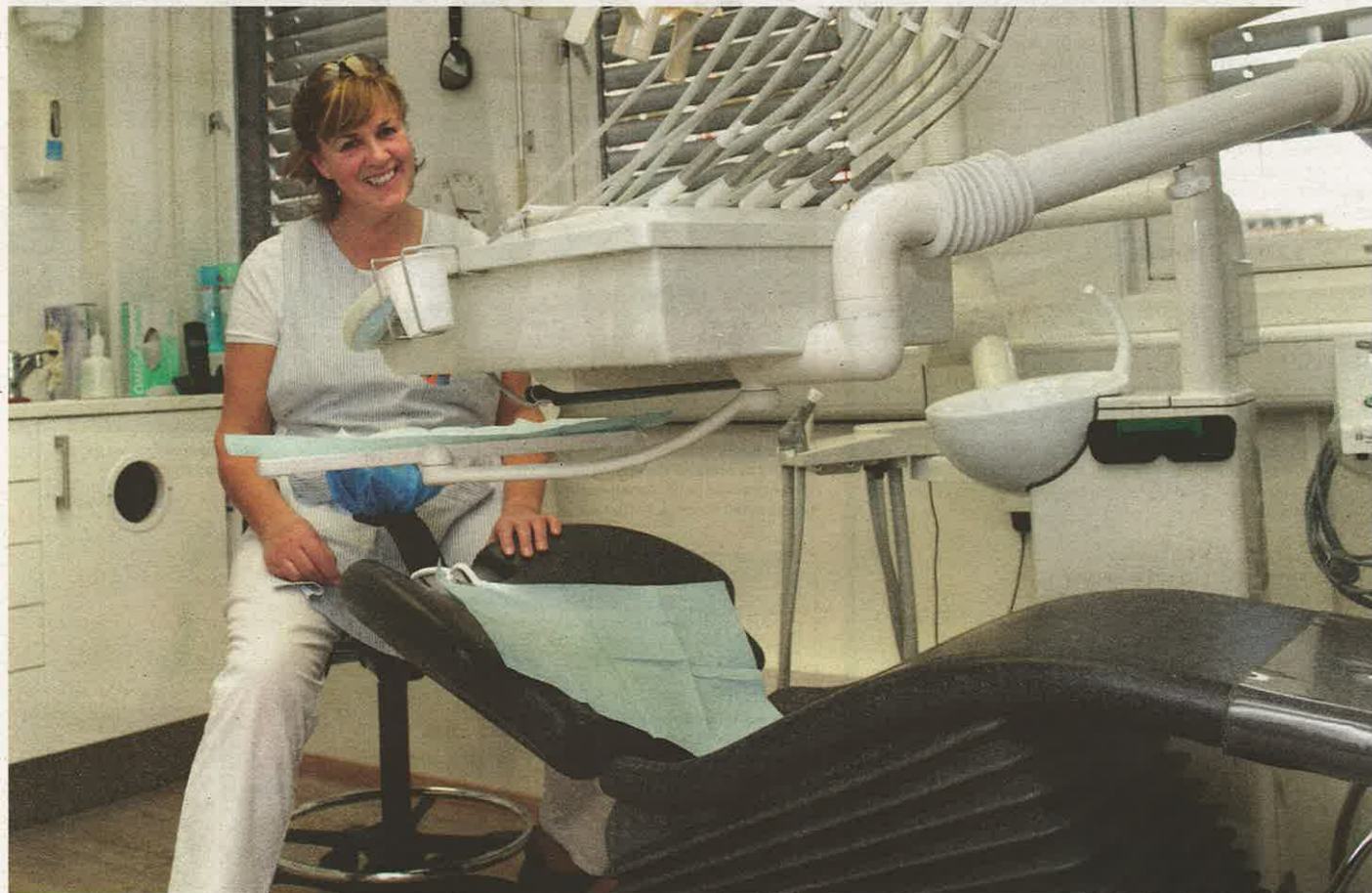


NÆRING

Vestfoldblad.no

- hele fylkets næringslivsavis



Svanhild Botnen er tannpleieren som så en forretningside i et økende behov for god tannhelse – og rengjøring av tenner. FOTO: LINE LOHOLT

Tannpleier fikk etablererpris

Gründer av Tannpleie-klinikken AS fikk nylig Nettverksbankens etablererpris for 2012. Vi tok en prat med tannpleieren som gjorde noe med behovet hun så for bedre tannpleie.

Svanhild Botnen i Larvik hadde jobbet som tannpleier i over 20 år, de fleste årene i privatpraksis da hun så hvor stort behovet for opplæring i egenomsorg, riktig rens og stell av tennene var. – Ideen om å starte en egen klinikk vokste gradvis fram, og da jeg hadde kundegrunnlag nok og lokaler på plass startet jeg opp. Jeg etablerte meg i februar 2007 i Nansetgata i Larvik, sier Botnen. – Siden den gangen har hun bygget sten på sten og hatt en stadig stigende utvikling, forteller Nettverksbankens Helle Stabel i sin begrunnelse for hvorfor nettopp Svanhild Botnen fikk årets etablererpris av Nettverksbanken. Lokalene er siden oppstarten i 2007 utvidet, og nye

ansatte har kommet til.

Nettverk for kompetanse
Gründeren ble medlem i Nettverksbanken for tre år siden, og kan ikke få fullrost tilbudet som gis nye etablerere her. – Leder Helle Stabel er kunnskapsrik og en stor motivator for både god ledelse og styring av egen bedrift, sier Botnen.

Jeg hadde hjelp av Per Arild Aasheim og Bjørn Borgersen i halvannet år, sammen fikk vi laget en god forretningsplan.

Hun er i gruppen "Optimist1" sammen med fem andre med ulike bedrifter. – Vi får midler til kurs og kompetanseheving, og vi kan låne penger til nødvendige kostnader innen bedriften. I tillegg får vi mange gode tilbud om seminarer og samlinger innen ledelse salg og drift via Nettverksbanken, forklarer Botnen.

Næringslivsmentorer
Hun forteller også at Larvik

næringsliv stiller med egne mentorer som følger bedrifter i en periode.

– Ingen av de andre Vestfold-byene har dette tilbudet, og det er en frivillig ordning uten betaling, forklarer Botnen.

– Jeg hadde hjelp av Per Arild Aasheim og Bjørn Borgersen i halvannet år, sammen fikk vi laget en god forretningsplan. Disse tilbudene har vært av stor betydning for min utvikling av Tannpleierklinikken, og jeg er svært taknemlig for det, sier Botnen.

Stort marked å ta av

Når Botnen forteller at halvparten av alle over 40 år har periodontitt, og 10 prosent så alvorlig at de mister tenner på grunn av det, er det ingen tvil om at hun har et stort behov og en stor målgruppe å rette sin næringsvirksomhet mot.

– De fleste kan både beholde tenner og holde sykdommen i sjakk med god renhold og profesjonell rengjøring av tannpleier og tannlege, forklarer Botnen.

Å holde periodontitt i sjakk krever livsvarig oppfølging. Med

godt renhold omtrent to ganger daglig og oppfølging to til fire ganger årlig hos tannpleier, kan man holde seg frisk. Periodontitt skyldes spesifikke bakterier som ikke kan utrykkes med antibiotika men holdes nede i antall så eget immunforsvar kan kontrollere de resterende.

Tannlege-samarbeid
Hva skiller så hennes klinikk fra andre tannklinikker? – De fleste vanlige tannklinikker bruker mest tid på reparativ behandling og mindre

tid på opplæring i tilstrekkelig daglig og oppfølging to til fire ganger årlig hos tannpleier, kan man holde seg frisk. Periodontitt skyldes spesifikke bakterier som ikke kan utrykkes med antibiotika men holdes nede i antall så eget immunforsvar kan kontrollere de resterende. Tannpleieklirikken har flere tannleger som ønsker at bedriften også tar undersøkelsen med nødvendig røntgenstatus/OPG slik at pasientene kun ser tannlegen sin ved behov for tannbehandling.

LES MER NESTE SIDE ►

SESONGENS NYHETER

- Ny automatikk – kan styres via iPhone
- Gjeldelss-screens – klar opp til 100 km/h vind, egenprodusert
- Selvrensende markisesduk

MARKISER, PERSIENNER GARASJEPORTER OG SCREEN

Alt innen solskjerming og garasjeporter
Fasadeprodukter er en av landets ledende leverandører av solskjerming og garasjeporter. Vi kommer gratis hjem til deg med gode råd og løsningsforslag.
Ring GRATIS: 800 80 488
www.fasadeprodukter.no

Geir Ove Johansen
Tlf. 900 66 322
Tlf. 800 80 488

Fasade PRODUKTER

NÆRING

– Noen tannklinikker ønsker å undersøke pasienten selv, og etter fullført periodontitt behandling går vi over på en delt løsning med kontroller, sier Botnen.

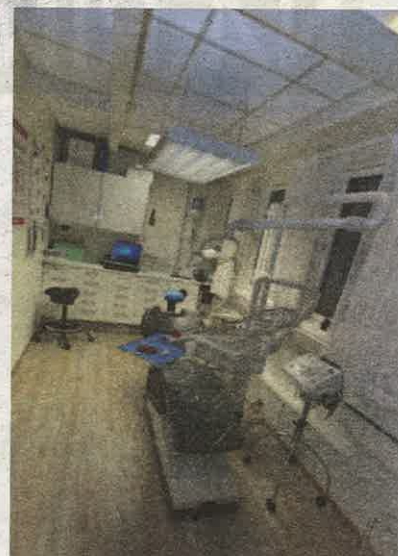
Utvidet og ansatte fler
Tannpleieklirikken selger også en del spesialprodukter, som tilpassede tannbørster, tanntråd, flaskekoster, interdentalbørster. – Apotekene samarbeider også med oss ved å ta inn produkter vi mener fungerer bedre for pasientene, sier Botnen. I fjor sommer utvidet Tann-

pleieklirikken, og har nå tre behandlingsrom med digital og panoramarøntgen. Klinikken har etter hvert fått flere pasienter som bare tilhører dem, og hadde derfor behov for mer hjelp. – Vi har nå egen tannlege og kjevekirurg som jobber deltid hos oss. Tannpleiertjenesten er 1,6 årsverk og har vi mulighet til å utvide. Totalt er vi 3,2 årsverk i virksomhet i dag, sier Botnen.

TEKST: MARIANNE HENRIKSEN
marianne@vestfoldblad.no



Her får Svanhild Botnen overrekket Etablererprisen for 2012 av ordfører Per-Eivind Johansen. Til venstre står Helle Stabel, daglig leder for Nettverksbanken Vestfold. FOTO: KJELLAUG BREIAN LANGØ



I fjor sommer utvidet Tannpleieklirikken, og har nå tre behandlingsrom med digital og panoramarøntgen.

Nettverksbankens Etablererpris 2012

Nettverksbankens Etablererpris gis til et medlem som har vist god fremgang i sin virksomhet og som kan vise til flere av følgende punkter:

- Godt utviklet forretningsplan
- Utvikling i omsetning og resultat
- Årsverk som sysselsettes
- Personlig utvikling for gründer og takling av utfordringer i etablerings- og vekstfasen
- Personlig engasjement og innsatsvilje
- God utnyttelse av tilbudet i Nettverksbanken Vestfold
- Bidratt til synliggjøring av Nettverksbanken Vestfold

Av ti nominerte gikk Tannpleieklirikken av med seieren. Her er deler av juryens begrunnelse:

”Årets vinner har utmerket seg klart ved å tenke profesjonelt fra første stund, selv om selve etableringen var et stort skritt å ta. Hun har vært svært bevisst på å bygge kompetanse underveis for å kunne klare å takle alle de ulike rollene en etablerer nødvendigvis selv må inneha i en oppstarts- og vekstfase. Hun har benyttet Nettverksbanken Vestfolds mange tilbud, både på kompetansesiden, nettverksbygging, prosessjobbing sammen med andre og det gunstige lånetilbudet vårt. Hun er også en stor ambassadør for vårt tilbud.

Som gründer har det vært mange tøffe tak og vanskelige beslutninger underveis, men årets prisvinner har aldri vært redd for å spørre om råd. Hun er svært engasjert i faget sitt og brenner skikkelig for virksomheten. Hun startet opp i 2007 og ble medlem i Nettverksgruppen «Optimist1» i 2008. Siden den gangen har hun bygget sten på sten og hatt en stadig stigende utvikling.”

- 10 nominerte:**
- Anita Fjellidal (TeachMe),
 - Anja Sjuls (Brudehuset Sjuls Design),
 - Benita Tornholm (Benitas Bilder),
 - Bibbi Tvinde Øberg (Bibbi Design),
 - Christel Freberg (Fertil.no),
 - Dagfinn Ellingsen (Pianart),
 - Elisabeth Andreassen (Elisabeths refleksologi),
 - Lisa Bøthun (Bøthuns Bokverksted),
 - Lisa Trøim (Aquadog)
 - Svanhild Botnen (Tannpleierklinikken).
- KILDE: NETTVERKSANKEN

NETTVERKS- BANKEN VESTFOLD

- Gratis tilbud om nettverk, kompetanse, kapital og prosessutvikling for gründer i Vestfold
- Basert på deltagelse i en nettverksgruppe med 5-7 andre gründerere
- Månedlige gruppemøter med fokus på forretningsutvikling og å gjøre hverandre gode
- Kompetansen utvikles ved erfarings- og kompetanseoverføring, foredrag, kurs og aktivitetsoppfølging
- Mulighet for lån opp til kr 80.000 pr person og økonomisk tilskudd til faglig kompetanseheving
- Vestfold Fylkeskommunes operatør innen nyskaping i Vestfold i samarbeid med Ungt Entreprenørskap, START i Vestfold og Connect Østlandet

Les Vestfold Blad på nett
www.vestfoldblad.no



En hyggelig atmosfære ønsker oss velkommen inn på Tannpleieklirikken AS – og oransje tannbørster. FOTO: LINE LOHOLT

SOLSKJERMING

NYHETER og gode tips på www.kjellmarkiser.no

Kontakt oss for gratis besøk og uforpliktende tilbud

kjells markiser
MARKISER PERSIENNER SCREEN INTERIØR
et Hunter Douglas selskap

815 00 570

Hvorfor velge en garasje fra 1-2-tre?

- ✓ Vi tilpasser garasjen etter ditt behov.
- ✓ Vi er behjelpelige med byggesakstegninger.
- ✓ Du kan velge mellom byggesett, delvis montert eller ferdig montert.
- ✓ Vi er ikke langt unna, vi ligger midt i Vestfold.

Derfor!



Vær fornuftig og vær fornøyd. Ta kontakt med oss i dag!

1-2-Tre garasjen
Bispeveien 1526,
Svinevoll, 3178 Våle
Tlf: 33 06 17 70
firmapost@1-2-tre.no

www.1-2-tre.no

1-2-Tre
ELEMENTER | TAKSTOLER | GARASJER

